

**M. COM. SEM - II (CHOICE BASED CREDIT SYSTEM) (2012
COURSE) : WINTER - 2018
SUBJECT: ELECTIVE-B GROUPS: MARKETING-III**

Day: Friday
Date: 12/10/2018

Time: 03.00 PM TO 06.00 PM
Max. Marks: 60

W-2018-0417

N.B:

- 1) All questions are **COMPULSORY**.
- 2) Figures to the right indicate **FULL** marks.

Q.1 What is 'Sales Planning'? Explain various types of sales planning. **(16)**

OR

- a) State the factors influencing the size of sales territories. **(08)**
- b) Explain the objectives and merits of sales budget. **(08)**

Q.2 What is 'Sales Organization'? Explain the factors determining the structure of sales organization. **(16)**

OR

- a) State the qualities to be possessed by a good sales manager. **(08)**
- b) Describe the step involved in the procedure of selecting the salesmen. **(08)**

Q.3 What are the various methods of evaluation of performance of sales force? **(16)**

OR

- a) Discuss the various methods of training to sales force. **(08)**
- b) What is 'Sales Contests'? Explain different types of sales contests. **(08)**

Q.4 Write short notes on **ANY THREE** of the following: **(12)**

- a) Promotion to salesman
- b) Sales meetings
- c) Salesmen's expenses and allowances
- d) Sales volume
- e) Sales Quota

* * * *

मराठी रूपांतर

सूचना:

- १) सर्व प्रश्न सोडविणे आवश्यक आहेत.
- २) उजवीकडील अंक गुणांचा निर्देश करतात.

प्र.१ 'विक्रय नियोजन' म्हणजे काय? विक्रय नियोजनाचे विविध प्रकार सांगा. (१६)

किंवा

- अ) विक्रय प्रदेशाच्या आकारावर प्रभाव पाडणारे घटक सांगा. (०८)
- ब) विक्रय अंदाजपत्रकाचे उद्देश व फायदे स्पष्ट करा. (०८)

प्र.२ 'विक्रय संघटना' म्हणजे काय? विक्रय संघटनेची रचना ठरविताना विचारात घ्यावे लागणारे घटक स्पष्ट करा. (१६)

किंवा

- अ) आदर्श विक्रय व्यवस्थापकाच्या अंगी आवश्यक असणारे गुण सांगा. (०८)
- ब) विक्रेते निवडीच्या कार्यपध्दतीतील टप्पे वर्णन करा. (०८)

प्र.३ विक्रय दलाच्या कार्याचे मूल्यमापन करण्याच्या विविध पध्दती कोणत्या? (१६)

किंवा

- अ) विक्रेत्यांना प्रशिक्षण देण्याच्या वेगवेगळ्या पध्दतींची चर्चा करा. (०८)
- ब) 'विक्रय स्पर्धा' म्हणजे काय? विक्रय स्पर्धेचे विविध प्रकार स्पष्ट करा. (०८)

प्र.४ खालीलपैकी कोणत्याही तीन वर टीपा लिहा. (१२)

- अ) विक्रेत्यांना बढती
- ब) विक्रय सभा
- क) विक्रेत्याचे खर्च व भत्ते
- ड) विक्रय प्रमाण
- इ) विक्रय अभ्यांश

* * * * *