S.D.E.

M. Com. Part-I: SUMMER - 2019 SUBJECT: SPECIAL GROUP-B: MARKETING-II

03.00 PM TO 06.00 PM Monday Day: Time: 15/04/2019 Date: Max. Marks: 80 S-2019-4735 N.B: 1) All questions are **COMPULSORY**. 2) Figures to the right indicate FULL marks. Answers to both the sections should be written in the **SAME** answer book. 3) **SECTION-I Q.1** What do you mean by 'Marketing Research'? Explain its nature and (16) importance. What are limitations of marketing research? (08)Explain the need of ethics in marketing research. (08)**Q.2** What is 'Research Proposal'? Which factors to be considered while preparing (16) research proposal? OR State the various characteristics of good hypothesis. (08)(08)b) Describe job and growth prospects of marketing research. **SECTION-II** What are the advantages and limitations in data collection through the (16) **Q.3** internet? OR Which are the sample size determinants in the marketing research? (08)a) (08)b) Discuss various sampling and non-sampling errors. What is 'Sales Forecasting'? Discuss methods of sales forecasting. **(16) Q.4** State the merits and demerits of survey method used for field work. (08)b) Describe the steps necessary for proper presentation of marketing research (08) findings. Q.5 Write short notes on ANY FOUR of the following: **(16)** Test marketing a) Report preparation Web based marketing research c) **d)** Conjoint analysis Copy testing e) Multi-dimensional scaling

मराठी रुपांतर

सूचन			
	१)	•	
	۲)		
	3)	दोन्ही विभाग एकाच उत्तरपत्रिकेत लिहावेत.	
		विभाग –१	
प्र.१		'विपणन संशोधन' म्हणजे काय? त्याचे स्वरुप आणि महत्त्व स्पष्ट करा.	(१६)
		किंवा	
	अ)	विपणन संशोधनाच्या मर्यादा कोणत्या?	(00)
	ৰ)	विपणन संशोधनात नीतिमूल्यांची गरज स्पष्ट करा.	(00)
प्र.२		'संशोधन प्रस्ताव' म्हणजे काय? संशोधन प्रस्ताव तयार करताना कोणते घटक विचारात घ्यावेत?	(१६)
		किंवा	
	अ)	चांगल्या गृहित प्रमेयकाची विविध वैशिष्ट्ये सांगा.	(٥८)
		विपणन संशोधनाच्या रोजगार आणि वाढ संभवतेचे वर्णन करा.	(00)
		विभाग -२	
		विकास - र	
प्र.३		इंटरनेटच्या माध्यमातून माहिती संकलनाचे फायदे व मर्यादा कोणत्या आहेत?	(१६)
		किं वा	
	अ)	विपणन संशोधनात नमुना आकार निश्चित करणारे घटक कोणते?	(00)
	ৰ)	विविध नमुना आणि गैर-नमुना चुकांची चर्चा करा.	(00)
प्र.४		'विक्रीचे पुर्वानुमान' म्हणजे काय? विक्री पुर्वानुमानाच्या पध्दतींची चर्चा करा.	(१६)
		किं वा	
	आ)	क्षेत्र कार्यासाठी वापरल्या जाणाऱ्या सर्वेक्षण पध्दतीचे गुण-दोष सांगा.	(00)
		विपणन संशोधनातील निष्कर्षाचे योग्य सादरीकरण करण्यासाठी आवश्यक असलेले	(00)
	·	टप्पे वर्णन करा.	` ,
प्र.५		खालीलपैकी कोणत्याही चारवर टीपा लिहा.	(१६)
	अ)	विपणन चाचणी	
	•	अहवाल सादरीकरण	
	•	संकेत स्थळ आधारीत संशोधन	
	•	संयुक्त विश्लेषण	
		प्रत चाचणी	
	फ)	बहुमितीय अनुमापन	