

**M. COM. SEM - II (CHOICE BASED CREDIT SYSTEM) (2012
COURSE) : SUMMER - 2019
SUBJECT: ELECTIVE-B GROUPS: MARKETING-III**

Day: Saturday
Date: 13/04/2019

Time: 03.00 PM TO 06.00 PM
Max. Marks: 60

S-2019-0481

N.B:

- 1) All questions are **COMPULSORY**.
 - 2) Figures to the right indicate **FULL** marks.
-

Q.1 Define 'Sales Territories'. Which factors should be considered while determining sales territories? **(16)**

OR

- a) State the meaning and importance of sales planning. **(08)**
- b) Explain the objectives and merits of sales budget. **(08)**

Q.2 State the different tools of financial and non-financial motivation to sales force. **(16)**

OR

- a) What are the functions of sales organisation? **(08)**
- b) State the qualities to be possessed by a good sales manager. **(08)**

Q.3 What is 'Training to Salesmen'? Explain different methods of training to salesmen. **(16)**

OR

- a) Describe the methods of evaluating sales force performance. **(08)**
- b) State the merits and demerits of internal source of recruitment of sales force. **(08)**

Q.4 Write short notes on **ANY THREE** of the following: **(12)**

- a) Types of sales planning
- b) Sales forecasting
- c) Sales contests
- d) Salesmen's expenses and allowances
- e) Sales meetings

* * * *

मराठी रूपांतर

सूचना:

- १) सर्व प्रश्न सोडविणे आवश्यक आहेत.
- २) उजवीकडील अंक गुणांचा निर्देश करतात.

प्र.१ 'विक्रय प्रदेशाची व्याख्या द्या. विक्रय प्रदेशाचा आकार ठरविताना कोणते घटक (१६)
विचारात घ्यावे लागतात.

किंवा

- अ) विक्रय नियोजनाचा अर्थ व महत्त्व सांगा. (०८)
- ब) विक्रय अंदाजपत्रकाचे उद्देश व फायदे स्पष्ट करा. (०८)

प्र.२ विक्रय दलास अभिप्रेरणा देण्यासाठी वापरली जाणारी विविध आर्थिक व (१६)
आर्थिकतेवर साधने सांगा.

किंवा

- अ) विक्रय संघटनेला कोणती कार्ये करावी लागतात? (०८)
- ब) आदर्श विक्रय व्यवस्थापकाच्या अंगी असणारे गुण सांगा. (०८)

प्र.३ 'विक्रेत्यांना प्रशिक्षण' म्हणजे काय? विक्रेत्यांना प्रशिक्षण देण्याच्या विविध पध्दती (१६)
स्पष्ट करा.

किंवा

- अ) विक्रीदल कार्याचे मूल्यमापन करण्याच्या पध्दती वर्णन करा. (०८)
- ब) विक्रीदलाच्या अंतर्गत निवड पध्दतींचे गुण व दोष सांगा. (०८)

प्र.४ खालीलपैकी कोणत्याही तीन वर टीपा लिहा. (१२)

- अ) विक्रय नियोजनाचे प्रकार
- ब) विक्रय अनुमान
- क) विक्रय स्पर्धा
- ड) विक्रेत्याचे खर्च व भत्ते
- इ) विक्रय सभा